



Technischer Verkaufsberater (m/w/d) im Innendienst - ca. 40-60%

Ihre Aufgaben

- Vollumfängliche technische Angebotserstellung und Nachfassen von Offerten.
- Kaufmännische Auftragsabwicklung inkl. Terminkontrollen.
- Professionelle schriftliche und telefonische Betreuung unserer Kundschaft.
- Aktiver Verkauf unseres gesamten Produktportfolios.
- Sie sind Schnittstelle zwischen Kunde und Vertriebsaussendienst.

Ihre Perspektive

- Familiär geführtes KMU mit flachen Hierarchien.
- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem kleinen, kollegialen Team.
- Eine spannende Mischung aus Teamarbeit und selbständigem Arbeiten.
- Ein erstklassiges Produktportfolio.

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Grundausbildung (z.B. Mechaniker, Techniker, o.Ä.) .
- Kaufm. Weiterbildung (wünschenswert).
- Branchenkenntnisse im Bereich Hydraulik und-/oder Pneumatik (wünschenswert).
- Mehrjährige Arbeitserfahrung im technischen Verkauf.
- Sie sind service- und kundenorientiert.
- Sie überzeugen mit Ihrer selbständigen und strukturierten Arbeitsweise.
- Deutsch in Wort und Schrift ist für Sie kein Problem.
- Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Über uns

Als Grosshändler für Hydraulikschläuche, Armaturen- und Verbindungstechnik wie auch Pneumatik sind wir auf dem Schweizer Markt seit 1946 präsent.

Wir bieten passgenaue Branchenlösungen für die führenden Schweizer Industrieunternehmen und KMUs.

Ihre Chance - Bewerben Sie sich jetzt:

SUTTER Hydraulik & Pneumatik AG
Frau Sutter
Hauptstrasse 7, 4455 Zunzgen

Tel.: 061 836 90 88
jobs@sutter-hydraulik.com
www.sutter-hydraulik.com