



## **Technischer Verkaufsberater (m/w/d) im Aussendienst - 100%**

### **Ihre Aufgaben**

- Aktiver Verkauf unseres gesamten Produktportfolios.
- Professionelle Betreuung unserer Kundschaft.
- Erkennen von weiterem Markteroberungspotential / Neukundenakquisition.
- Verkaufsgebiet: Region Basel, Baselland, Bern-Thun, optional. franz. Schweiz.
- 4 Tage / Woche im Aussendienst & 1 Tag / Woche im Büro in Zuzngen.

### **Ihre Perspektive**

- Familiär geführtes KMU mit flachen Hierarchien.
- Eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem kleinen, kollegialen Team.
- Eine spannende Mischung aus Teamarbeit und selbständigem Arbeiten.
- Ein erstklassiges Produktportfolio.
- Firmenwagen.

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene technische Grundausbildung (z.B. Mechaniker, Techniker, o.Ä.).
- Branchenkenntnisse im Bereich Hydraulik und-/oder Pneumatik (zwingend erforderlich).
- Mehrjährige Arbeitserfahrung im technischen Verkauf
- Sie sind service- und kundenorientiert.
- Sie überzeugen mit Ihrer selbständigen und strukturierten Arbeitsweise.
- Deutsch in Wort und Schrift ist für Sie kein Problem.
- Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab.

### **Über uns**

Als Grosshändler für Hydraulikschläuche, Armaturen- und Verbindungstechnik wie auch Pneumatik sind wir auf dem Schweizer Markt seit 1946 präsent.

Wir bieten passgenaue Branchenlösungen für die führenden Schweizer Industrieunternehmen und KMUs.

### **Ihre Chance - Bewerben Sie sich jetzt:**

SUTTER Hydraulik & Pneumatik AG  
Frau Sutter  
Hauptstrasse 7, 4455 Zuzngen

Tel.: 061 836 90 88  
jobs@sutter-hydraulik.com  
www.sutter-hydraulik.com